



3T25 Resultados consolidados

IFRS

13 de noviembre, 2025

Aviso Legal

Grupo Aval Acciones y Valores S.A. (“Grupo Aval”) es un emisor de valores en Colombia y en Estados Unidos (“SEC”). En tal calidad, está sujeto al cumplimiento de las normas sobre valores aplicables en Colombia y en Estados Unidos. Grupo Aval también está sujeto a la inspección y vigilancia de la Superintendencia Financiera de Colombia en calidad de holding del Conglomerado Financiero Aval.

La información financiera consolidada incluida en este documento se presenta de acuerdo a las NIIF expedidas por IASB. Información financiera no consolidada de nuestras subsidiarias y del sistema bancario colombiano es presentada de acuerdo con las NCIF de acuerdo a lo reportado por la Superintendencia Financiera de Colombia. La metodología para el cálculo de los indicadores tales como ROAA y ROAE, entre otras, están explicadas en la medida en que sea requerido a lo largo de este reporte.

Este reporte puede incluir declaraciones a futuro. En algunos casos, podrá identificar estas declaraciones a futuro con palabras como "puede", "hará", "debería", "espera", "planea", "anticipa", "cree", "estima", "predice", "potencial" o "continuar" o el opuesto de estas y otras palabras comparables. Los resultados pueden variar materialmente de aquellos incluidos en este reporte como consecuencia de la modificación de las circunstancias actuales en general, condiciones económicas y de negocio, cambios en la tasa de interés y en la tasa de cambio y otros riesgos descritos de vez en cuando en nuestras radicaciones en el Registro Nacional de Valores y Emisores y en la SEC.

Los destinatarios de este documento son responsables de la evaluación y del uso de la información suministrada por este medio. Los asuntos descritos en esta presentación y nuestro conocimiento de ellos pueden cambiar de manera extensa y material a lo largo del tiempo, sin embargo, declaramos expresamente que no estaremos obligados a revisar, actualizar o corregir la información proporcionada en este informe, incluidas las declaraciones prospectivas, y que no tenemos la intención de proporcionar ninguna actualización para tales eventos materiales antes de nuestro próximo reporte de resultados.

Los estados financieros del Grupo Aval Acciones y Valores S.A., de acuerdo con la normatividad colombiana, deben ser presentados al mercado y a la Superintendencia Financiera con el dictamen del revisor fiscal. A la fecha de esta llamada trimestral, este proceso aún se encuentra en curso.

El contenido de este documento y las cifras incluidas en este documento tienen la intención de proporcionar un resumen de los temas tratados en lugar de una descripción completa.

Cuando sea aplicable en esta presentación, nos referimos a billones como millones de millones.



RESULTADOS CONSOLIDADOS DEL TRIMESTRE

Balance General

Cartera Bruta \$203.4 Bn

T/T: 2.1%
A/A: 4.6%

Rentabilidad

Margen neto de intereses 4.3%

T/T: 35 bps
A/A: 46 bps

Depósitos \$212.6 Bn

T/T: 0.4%
A/A: 8.5%

Comisiones Netas / Ingresos 21.9%

T/T: 142 bps
A/A: 26 bps

Depósitos / Cartera Neta 1.09x

T/T: -0.02x
A/A: 0.02x

Razón de eficiencia 50.7%

T/T: (124) bps
A/A: 6 bps

Calidad de Cartera

Cartera vencida (+90) / Cartera Bruta 3.4%

T/T: (15) bps
A/A: (93) bps

Utilidad neta atribuible \$521.0 Bn

T/T: 5.3%
A/A: 25.3%

Provisiones / Cartera vencida 1.31 x (+90)

T/T: 0.01x
A/A: 0.07x

ROAA 1.0%

T/T: (1) bps
A/A: 13 bps

Costo de Riesgo 1.9%

T/T: 19 bps
A/A: (2) bps

ROAE 11.5%

T/T: 19 bps
A/A: 177 bps

- La utilidad neta atribuible para el trimestre alcanza 521.0 miles de millones (Ps 21.9 pesos por acción), 5.3% más alto que para el 2T25 y 25.3% mayor que para el 3T24. El ROAE fue 11.5% y el ROAA fue 1.0% en el trimestre.
- La cartera bruta alcanza los 203.4 billones de pesos, un crecimiento de 4.6% frente al 3T24. Los depósitos consolidados ascendieron a 212.6 billones de pesos, un crecimiento de 8.5% frente al 3T24.
- A agosto de 2025, nuestra participación de cartera total fue de 25.1% (-9 pbs LTM), incorporando aumentos en las carteras de consumo (+56 pbs) y vivienda (+188 pbs), y una menor participación en cartera comercial (-77 pbs).
- La calidad de nuestra cartera vencida mayor a 30 días y a 90 días mejoró 17 bps a 4.6% en la cartera a +30 días y 15 bps a 3.4% en la cartera a +90 días.
- El Costo de Riesgo del trimestre fue 1.9%, 2 pbs menor que en el mismo trimestre del año anterior, como resultado de una mejora de 39 pbs en la cartera de consumo a 3.9% y un incremento de 5 pbs en la cartera comercial a 1.0%.
- El NIM total creció 46 pbs en los últimos 12 meses a 4.35%, con el NIM de cartera incrementando 21 pbs a 4.42%.
- Los otros egresos decrecieron 1.4% frente al trimestre pasado con el ratio de eficiencia sobre ingresos llegando a 50.7% en el trimestre, 6 pbs más alto que para el mismo trimestre del año pasado. La eficiencia sobre activos fue de 2.7%, comparado el 2.6% para el 3T24.

Cartera bruta excluye fondos interbancarios y overnight. **CV +90** definida como cartera vencida más de 90 días. **Costo de riesgo** calculado como la pérdida neta de recuperaciones de cartera castigada dividida por la cartera bruta promedio. **Margen neto de intereses** incluye los ingresos netos por intereses más los ingresos netos por cambio en el valor razonable de activos negociables/Promedio de activos productivos. **Comisiones netas sobre ingresos** está calculado como ingresos por comisiones netas divididos por la suma de los ingresos netos por intereses, más ingreso neto por comisiones y honorarios, más ingresos brutos por venta de bienes y servicios, más ingresos neto de instrumentos financieros negociables, más ingreso neto de instrumentos financieros mandatorios a valor razonable, más otros ingresos. **Razón de eficiencia** es calculado como Total Otros Gastos divididos por la suma de los ingresos netos por intereses, más ingreso neto por comisiones y honorarios, más ingresos brutos por venta de bienes y servicios, más ingresos neto de instrumentos financieros negociables, más ingreso neto de instrumentos financieros mandatorios a valor razonable, más otros ingresos. **ROAA** es calculado como utilidad neta dividido por el promedio de activos. **ROAE** es calculado como la utilidad Neta atribuible a los accionistas dividida entre el promedio del patrimonio atribuible a los accionistas de Grupo Aval. **NS** se refiere a cifras no significativas, cercanas a 0.

Primer mes¹ **Bre-B**



+8.1 millones
Llaves –
Persona natural



+10 millones
de transacciones

62% Tag **AVAL**



+45% participación
de mercado
en llaves de comercios
+1 millón - llaves

\$2 billones
transados

Capacidades de procesamiento de ultima generación

Propuesta de valor: autonomía y capacidad de reacción al mercado.

- Procesamiento de pagos tradicionales e instantáneos
- Cámara de compensación para Bancos Aval y terceros
- Todos los canales interoperables con el Banco de la República.



Productos con valor agregado

Interoperabilidad para comercios y pagos A2A, ventaja competitiva en soluciones como *cash management*, recaudo y pagos con QR

Abierto a terceros (nuevos participantes)

Servicios sin barreras para fintechs, administradores de activos, pasarelas de pago, cooperativas financieras, etc.

Sinergias Administrativas y Canales Físicos

1 Cadena de Abastecimiento

2 Gestión de Activos

3 Gestión de instalaciones

4 Atracción y Selección de Talento

5 Gestión de Nómina

6 Gestión de Canales Físicos

7 Seguridad Física

8 Ciberseguridad

Primera Ola- 2025

Productividad y estandarización

Logros 2025

Cadena de Abastecimiento

- Gestión centralizada de compras en los Bancos Aval
- Reducción del **40%** en los tiempos de atención
- Simplificación del **50%** de los contratos activos



Gestión de Activos

- Reducción de **2/3** en los tiempos de venta BRPs
- Lanzamiento del [Portal Inmobiliario Aval](#)
- Homologación de las rutinas de mantenimiento en los Bancos Aval



Talento Humano – Atracción & Selección y Gestión de Nómina

- Reducción del **14%** en los tiempos de vinculación de personal
- Lanzamiento del [Portal talento Aval](#)



Gestión de Canales Físicos

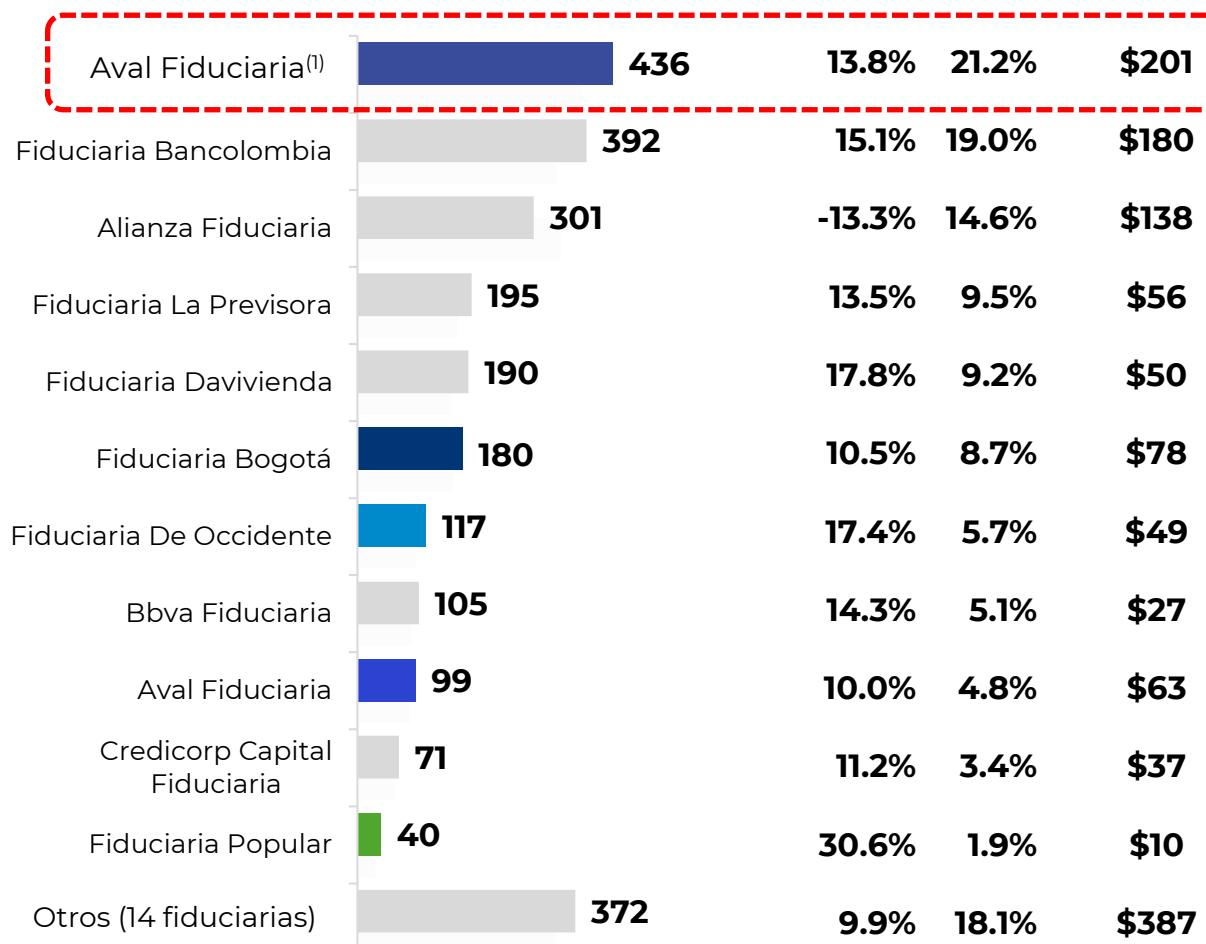
- Pioneros en la implementación de tecnología NFC en cajeros automáticos
- Desarrollo de un modelo de Machine Learning para la optimización de la cobertura de los puntos físicos de los Bancos Aval



Ciberseguridad

- Centralización de las operaciones SOC y herramientas críticas
- Los servicios internos de monitoreo en ciberseguridad aumentaron de 16 a 23 compañías



Ranking: Ingresos por comisiones – YTD¹ (COP mm)  
AUM
(Billones)


1. Datos a septiembre del 2025

Agregado del sector a septiembre de 2025: 2,063 | Crecimiento acumulado en el año: 8,6%

Fuente: Asofiduciarias. La actividad de custodia no está incluida. (1) Cifras proforma del ingreso por comisiones agregado de Fiduciaria Bogotá, Fiduciaria Occidente, Fiduciaria Popular y Aval Fiduciaria.

Líderes del mercado:

#1 En la industria por AUMs: \$201 billones

#1 en comisiones, superando el crecimiento de la industria (13.8% vs. 8.6%)

Portafolio integral de productos:

+33 Fondos oferta integral de inversión con opciones para todo tipo de inversionistas: fondos de inversión colectiva, *ETFs*, fondos inmobiliarios, fondos de capital privado e inversiones alternativas.

+5.500 fideicomisos y negocios fiduciarios

\$6.5 Billones en Activos Titularizados Un dinamizador clave para el desarrollo y la liquidez del mercado de capitales en Colombia.

RESULTADOS ESG | GRUPO AVAL

Estrategia



Rentabilidad
con propósito

Nuestras principales entidades:



respondieron al **CSA del Dow Jones Sustainability Index.**



RECONOCIMIENTO
A LAS BUENAS PRÁCTICAS
DE DESARROLLO SOSTENIBLE

	Aporte al:	Buena práctica
Banco de Bogotá	SDG 5	Bono subordinado sostenible
	SDG 13	Tarjeta Débito Amazonía
Porvenir	SDG 10	Observatorio de Emprendimiento y Empleabilidad del Adulto Mayor (OEEA)
Promigas	SDG 8	Comunidades Más Productivas



Finanzas sostenibles:

Somos el actor **más relevante** en la **estructuración y financiación de proyectos de energía e infraestructura en Colombia**, liderando la transición hacia una matriz energética más sostenible y **consolidándonos como referente en Project Finance** en el país.

Proyectos:

- Portón del Sol.
- Greenyellow.
- Puerta de Oro.
- Termotasajero I y II.
- Túnel de Oriente.
- Vía Girardot-Ibagué -Cajamarca.

Energía solar

Infraestructura

RESULTADOS ESG | GRUPO AVAL



Oportunidades para todos

- Nos unimos a la campaña: **Vamos Pa'lante 2025**.
- Banco de Occidente anunció la **donación de \$400.000.000** para la construcción de una institución educativa en Cali.
- Banco de Occidente fue reconocido en los **Brandon Hall Excellence Awards**, ratificando su excelencia en la gestión del talento humano.
- Banco Popular alcanzó la apertura de **19.000 Cuentas Plateadas**.
- Banco AV Villas lanzó su estrategia de diversidad e inclusión de Banco AV Villas: **¡Sin etiquetas!**
- dale! presentó la campaña **Nombres con Calle**, una iniciativa para visibilizar 763.000 comercios de la economía popular.

Hace año y medio iniciamos **Misión La Guajira**, el proyecto social más importante del sector privado en Colombia, llevando **agua, energía y conectividad** a comunidades vulnerables. Hoy hemos beneficiado a más de **21.500 personas y 3.100 familias en más de 80 comunidades**, con soluciones de energía, agua y seguridad alimentaria.

**Misión
La
Guajira**

Junto a Claro Colombia, ampliamos la conectividad gratuita a 12 comunidades adicionales, llegando a 34 en total y cerca de **7.000 personas conectadas**.



Equilibrio con el planeta

Lanzamiento de:

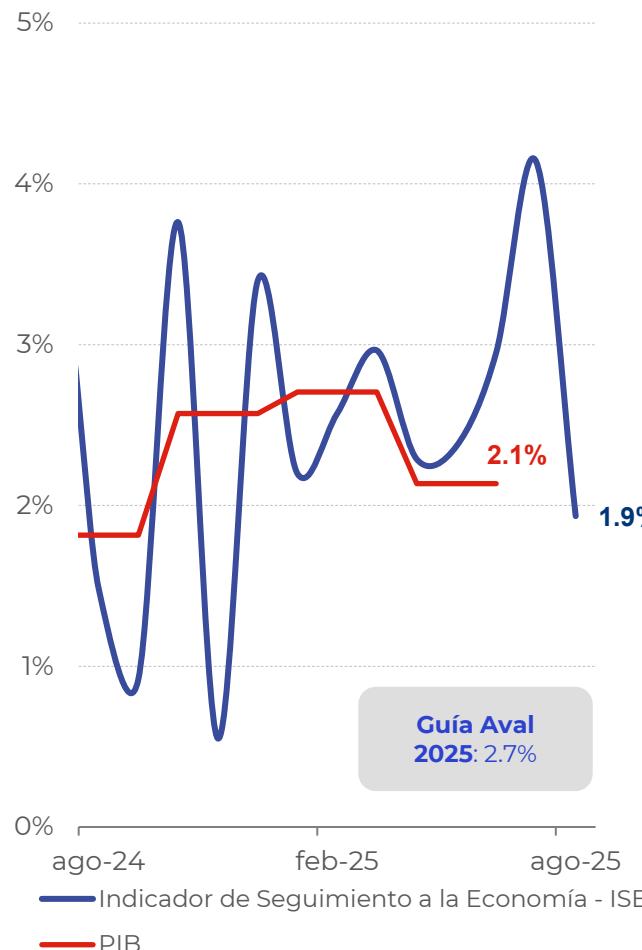


1º Reporte TNFD
(Taskforce on Nature-related Financial Disclosures)

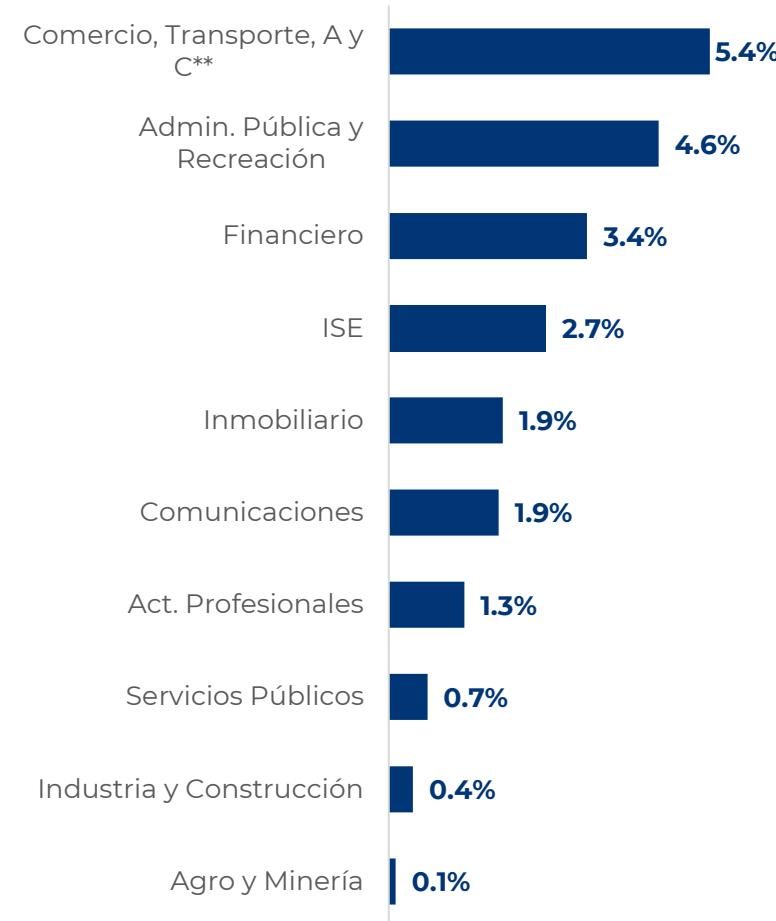


CONTEXTO MACROECONÓMICO | COLOMBIA (1 I 2)

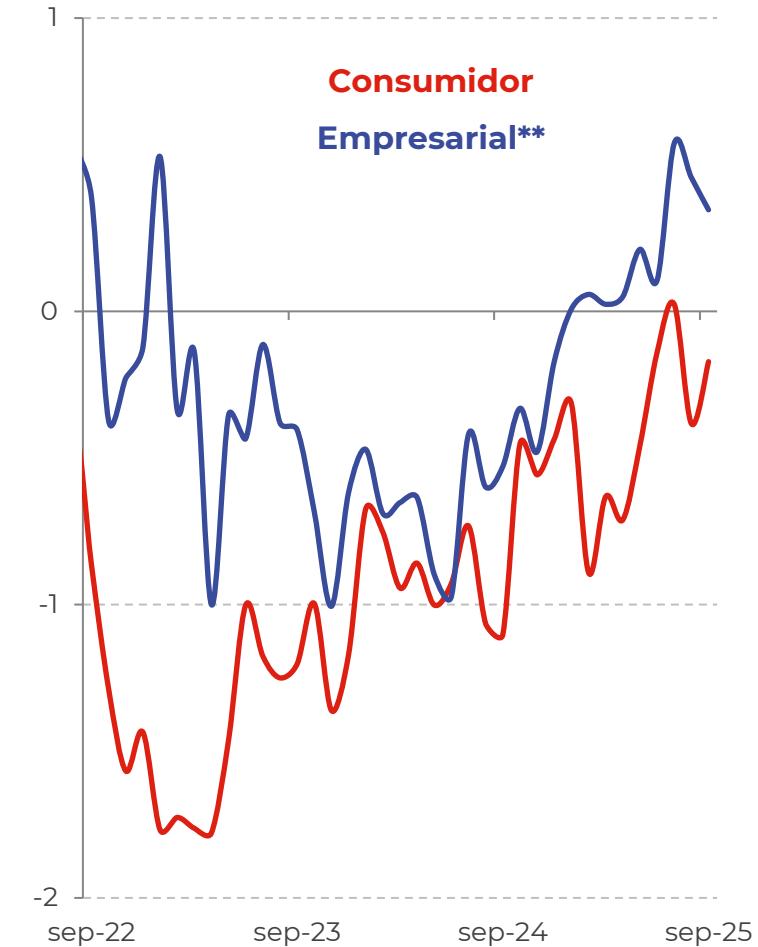
PIB vs. Indicador de Seguimiento a la Economía* (Var.% anual)



Indicador de Seguimiento a la Economía (Año corrido a mayo, Var.% anual)



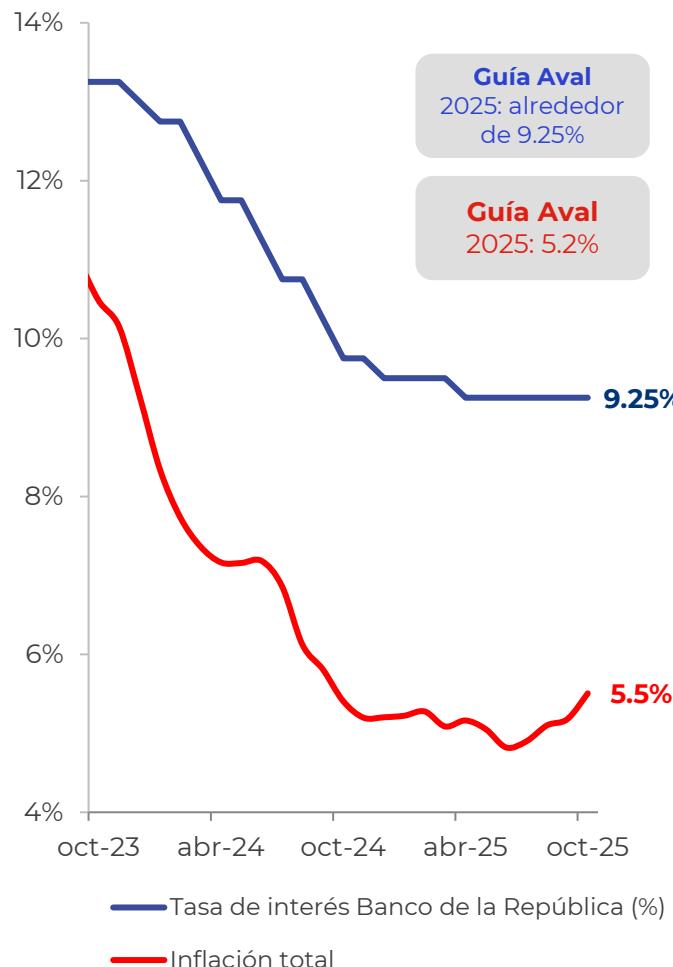
Confianza del consumidor y Empresarial*** (Normalizada 2002-25)



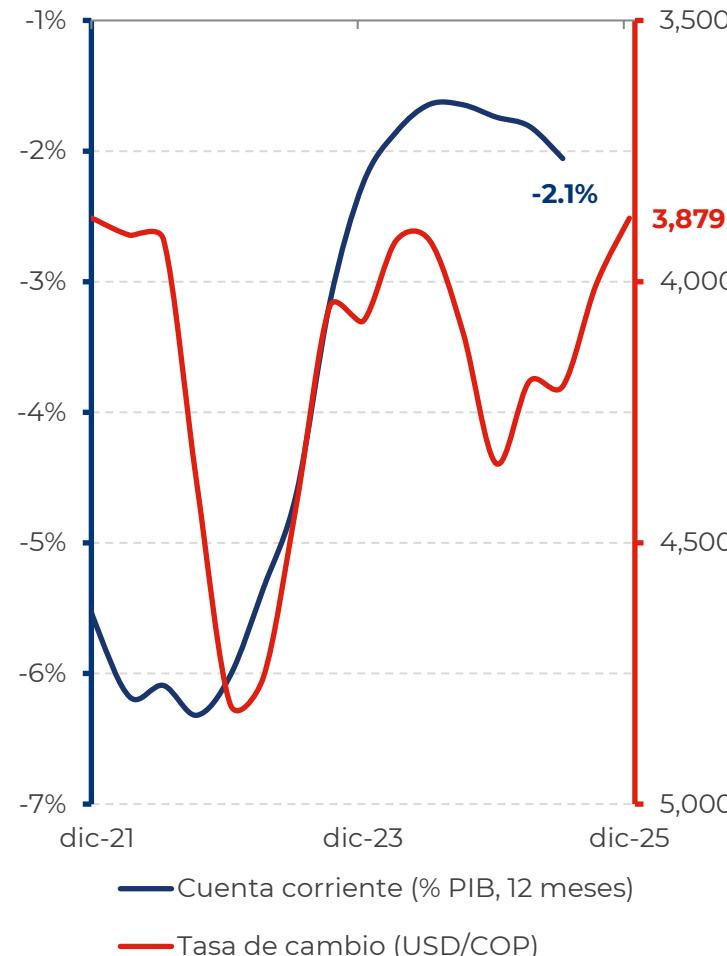
Fuente: DANE, Fedesarrollo.* Ajustado estacionalmente. ** Incluye almacenamiento, alojamiento y restaurantes. *** Empresarial es promedio de industria y comercio. Cálculos y estimaciones Investigaciones Económicas y Análisis de Mercados Banco de Bogotá.

CONTEXTO MACROECONÓMICO | COLOMBIA (2 I 2)

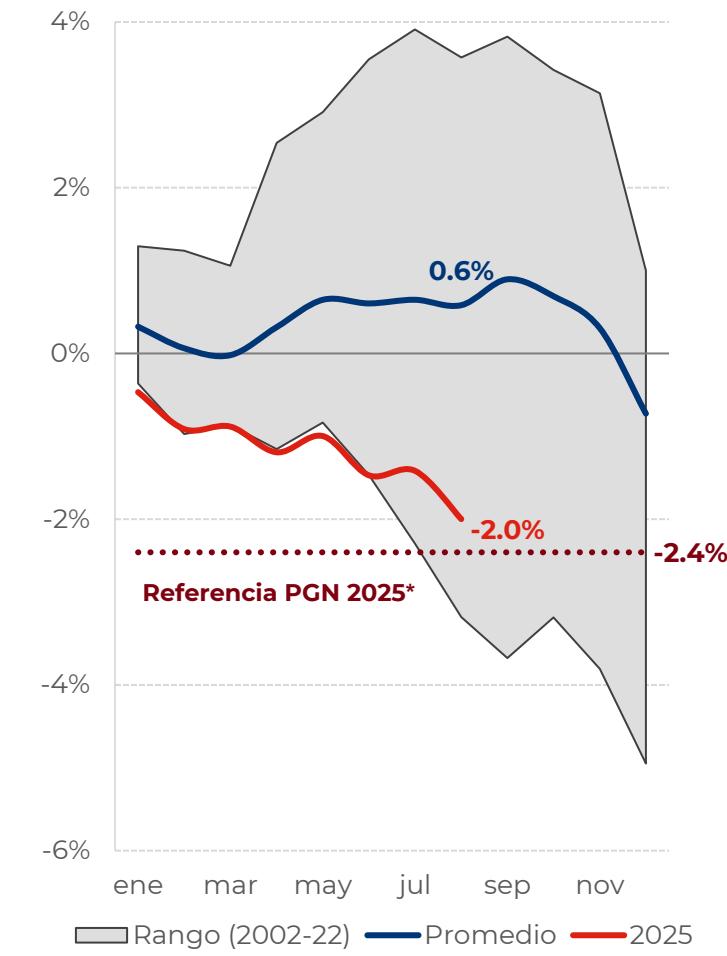
Inflación vs. tasa de interés del Banco de la República (Var.% anual, %)



Cuenta corriente vs. tasa de cambio (% del PIB 12 meses, USD/COP invertida)

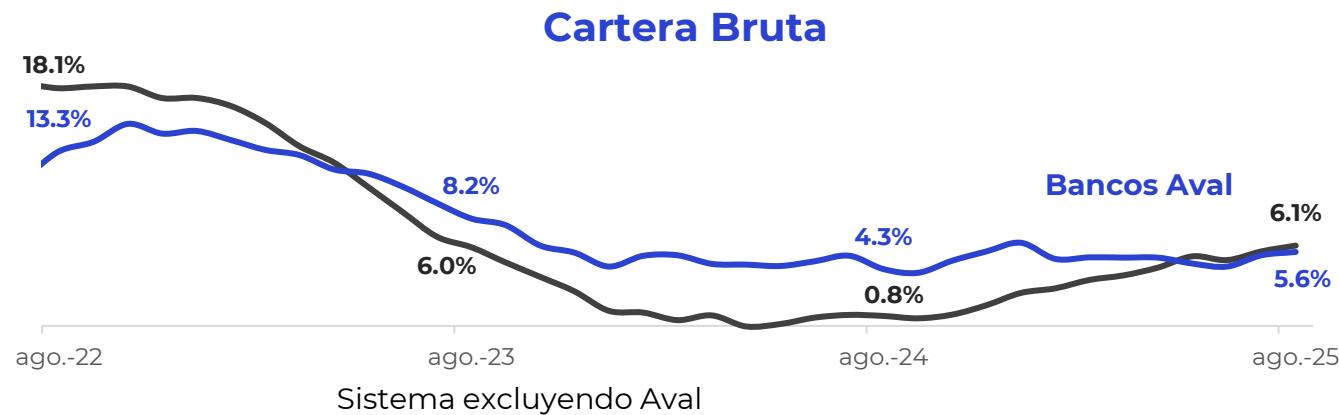


Déficit fiscal primario Gobierno Nacional Central (% PIB, año corrido)

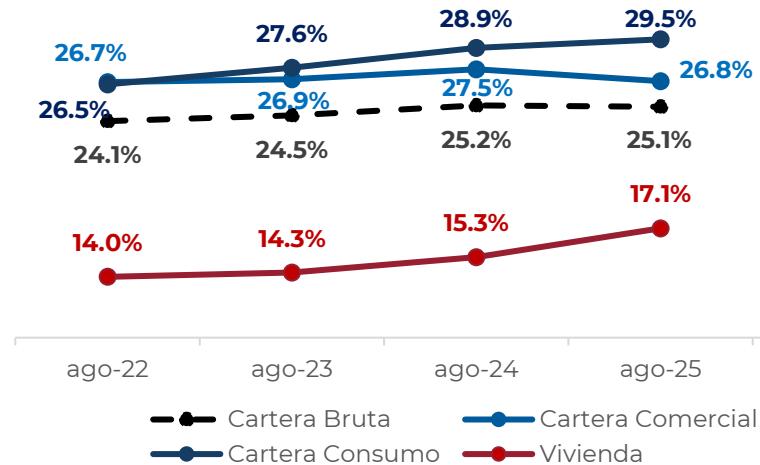


SISTEMA BANCARIO COLOMBIANO – CRECIMIENTO DE CARTERA

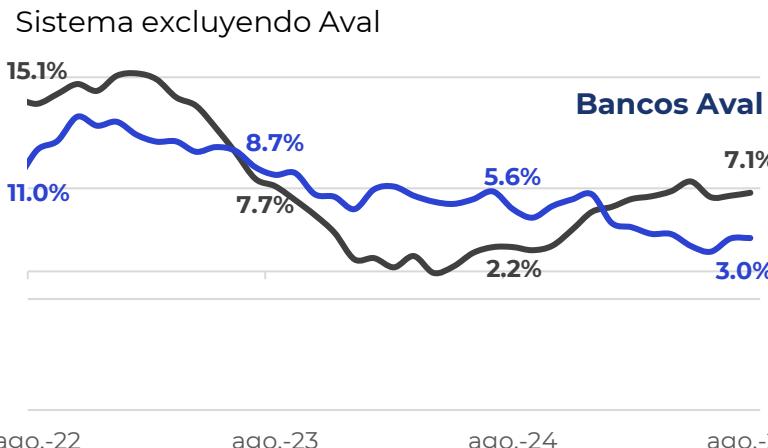
Últimos doce meses (Resultados no consolidados bajo NIIF Colombia)



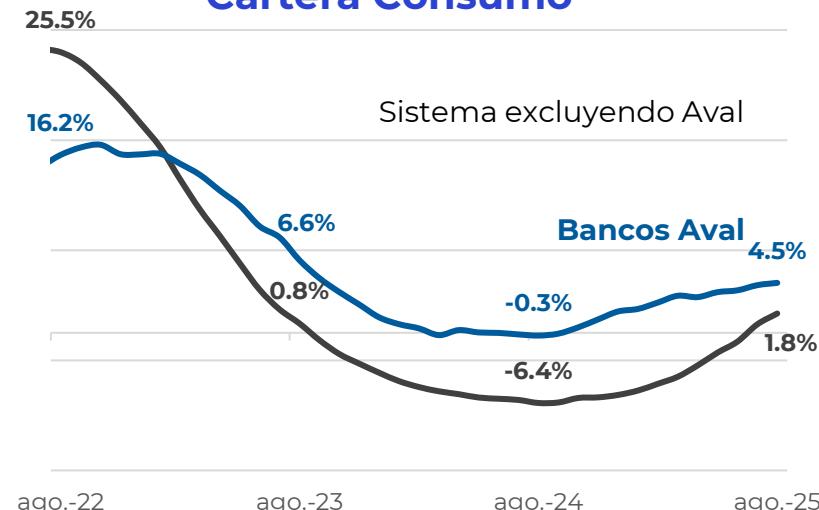
Participación de Mercado (%)



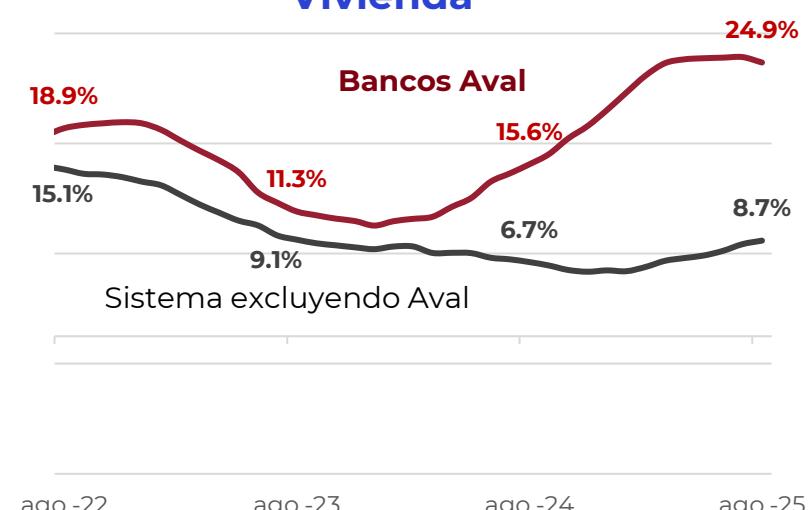
Cartera Comercial



Cartera Consumo



Vivienda



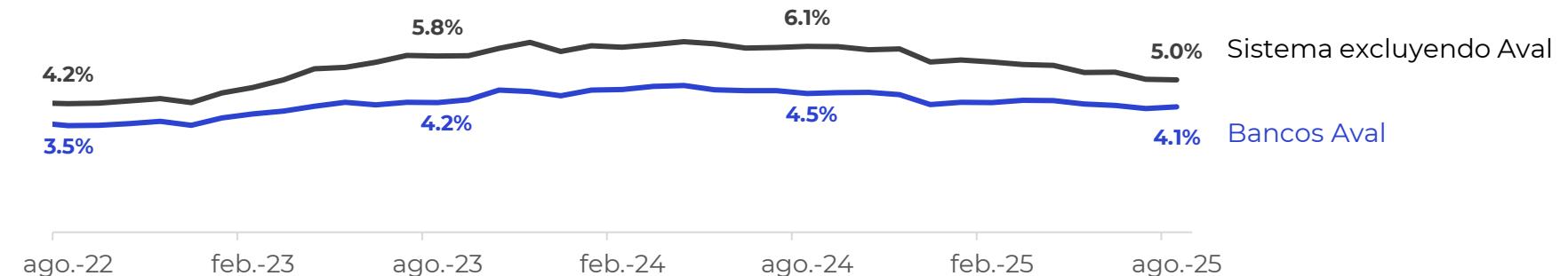
Fuente: Superintendencia Financiera

Nota: Sistema definido como Bancos, Participación de Mercado calculada con relación al sistema definido con base en la cartera bruta (capital). Bancos Aval definidos como los resultados agregados no consolidados del Banco de Bogotá, Banco de Occidente, Banco Popular y Banco AV Villas.

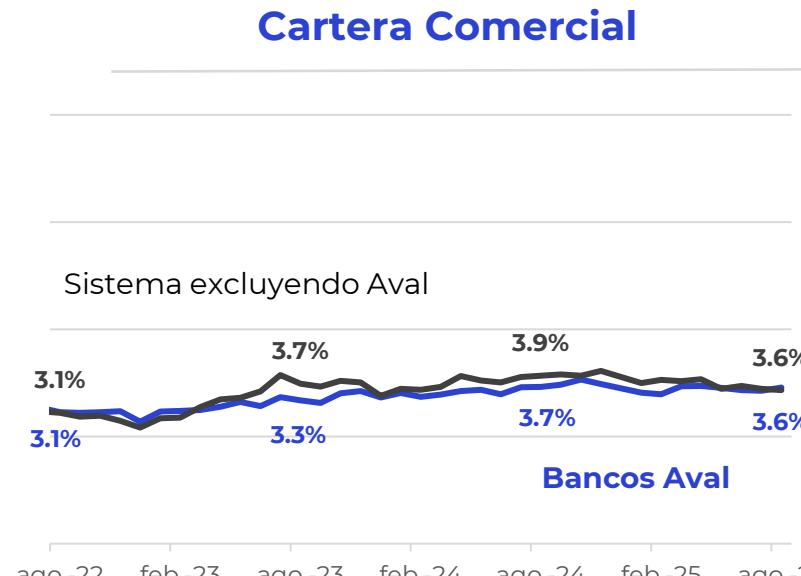
SISTEMA BANCARIO COLOMBIANO – CALIDAD DE CARTERA

+30 días / Cartera bruta (Resultados no consolidados bajo NIIF Colombia)

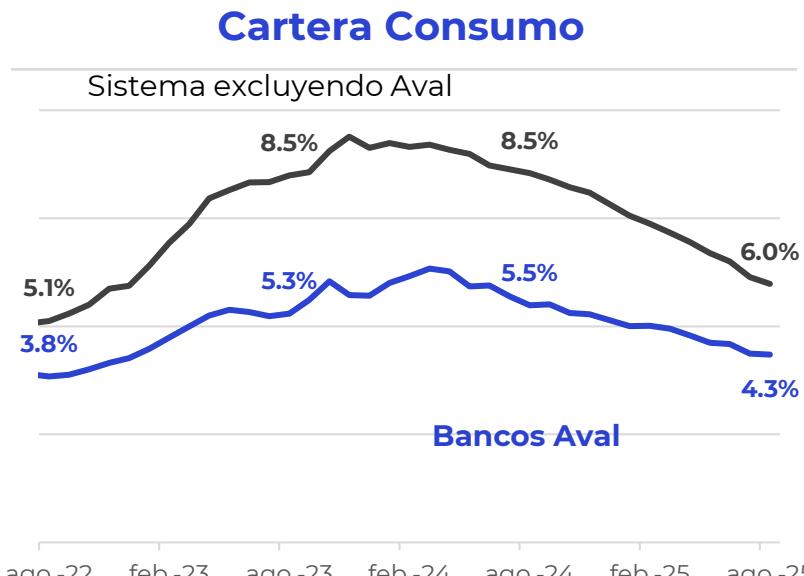
Cartera Bruta



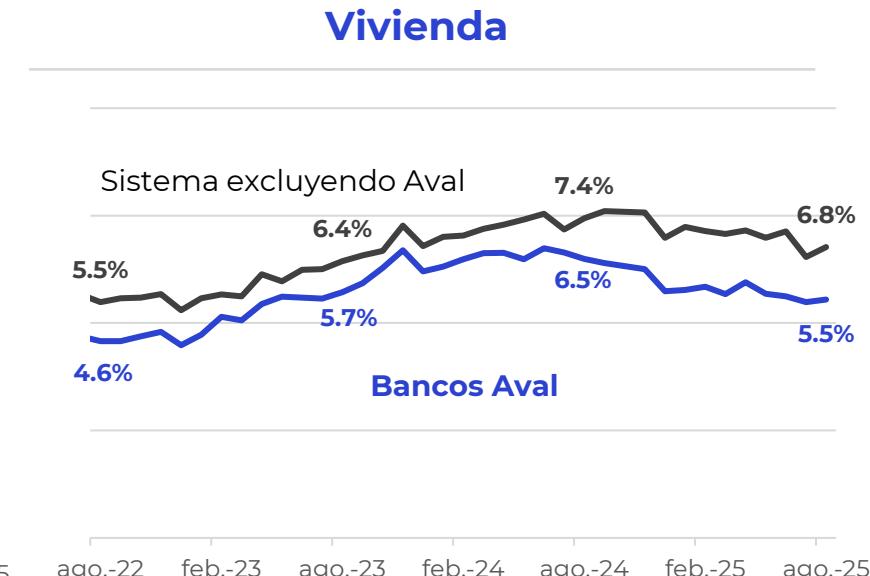
Cartera Comercial



Cartera Consumo



Vivienda



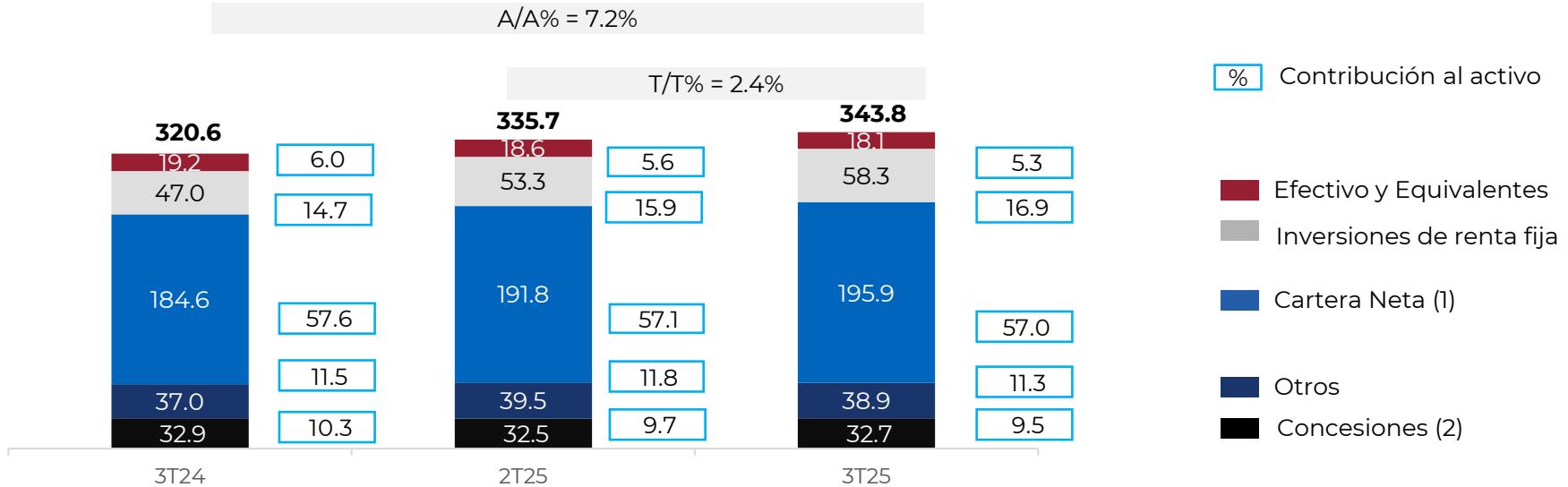
Fuente: Superintendencia Financiera

Nota: Sistema definido como Bancos, Participación de Mercado calculada con relación al sistema definido con base en la cartera bruta (capital). Bancos Aval definidos como los resultados agregados no consolidados del Banco de Bogotá, Banco de Occidente, Banco Popular y Banco AV Villas.

ACTIVOS Y CARTERA BRUTA

Cifras en Ps Billones

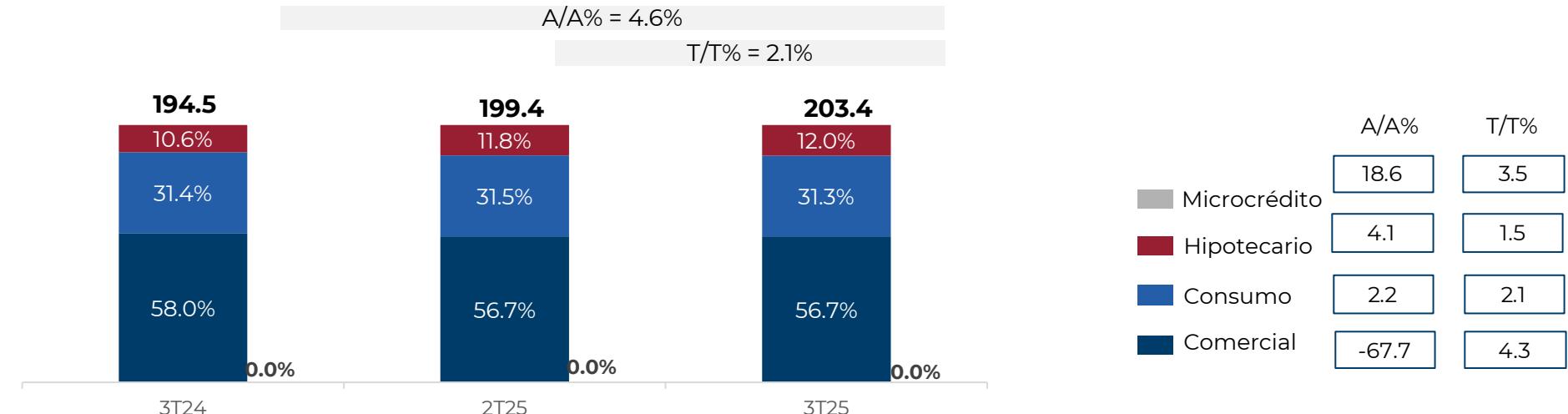
Total Activos



% Contribución al activo

- Efectivo y Equivalentes
- Inversiones de renta fija
- Cartera Neta (1)
- Otros
- Concesiones (2)

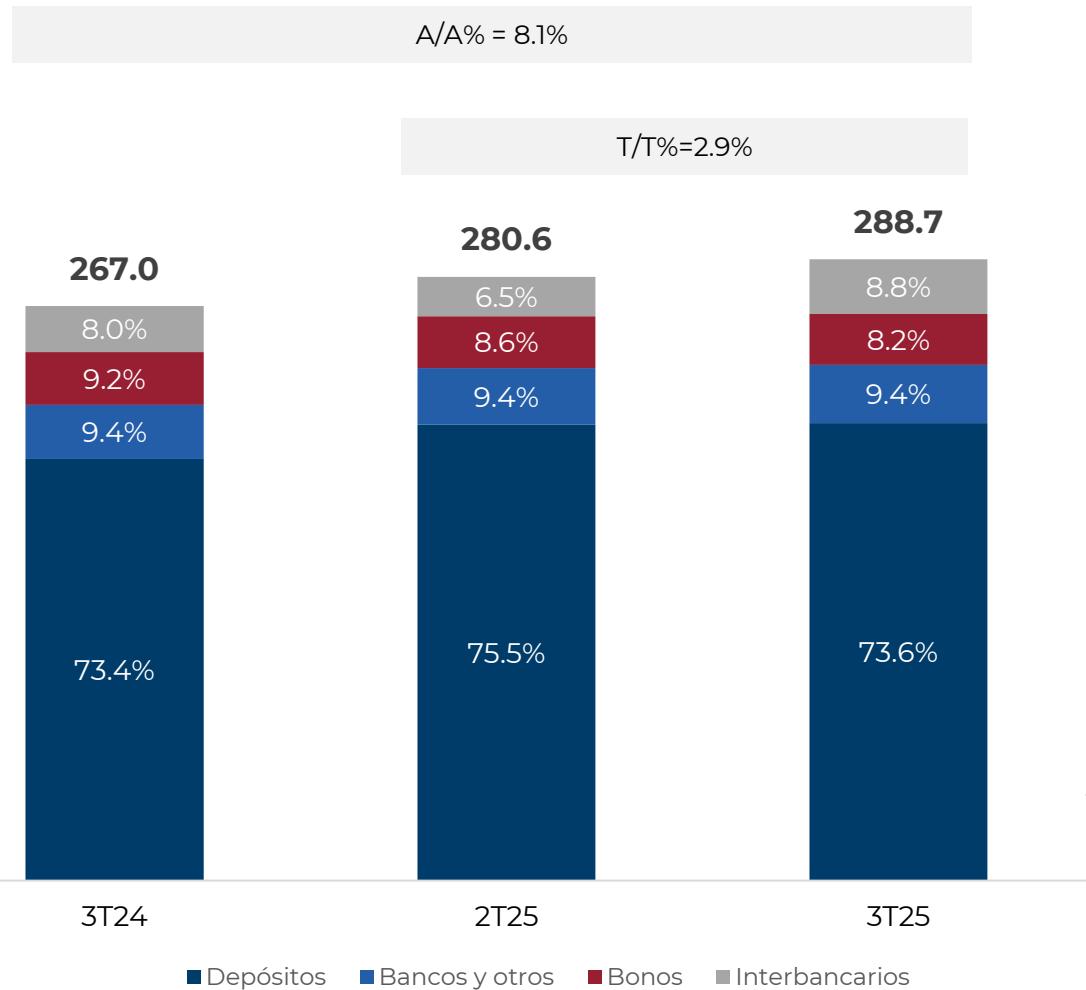
Composición de cartera bruta



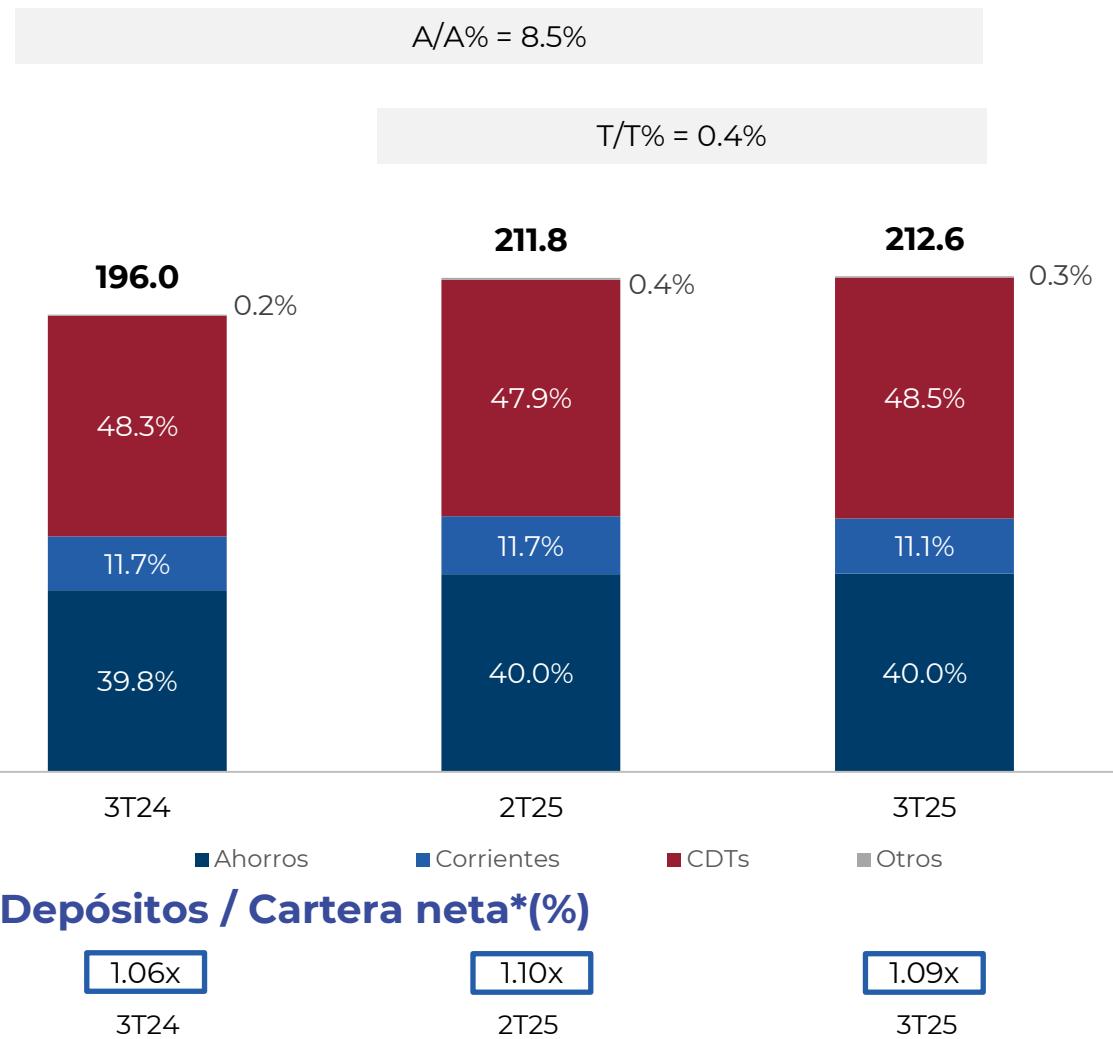
(*) Cartera neta corresponde a cartera bruta más fondos interbancarios y overnight neto de provisiones por deterioro de cartera y cuentas por cobrar (1) Incluye obligaciones con entidades de redescuento.

Cifras en Ps Billones

Total fondeo



Total depósitos

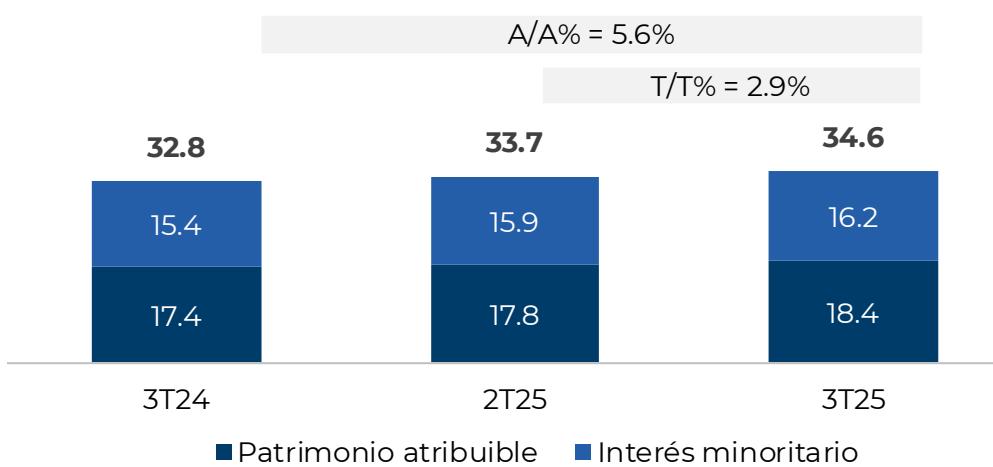


(*) Cartera neta corresponde a cartera bruta más fondos interbancarios y overnight neto de provisiones por deterioro de cartera y cuentas por cobrar (I) Incluye obligaciones con entidades de redescuento.

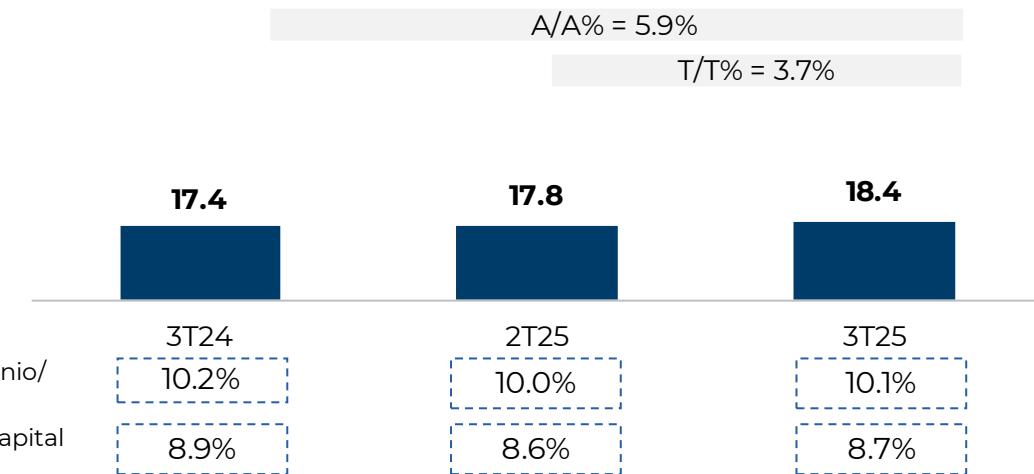
CAPITAL

Cifras en Ps Billones

Patrimonio atribuible a accionistas + interés minoritario



Patrimonio atribuible a accionistas



Solvencia consolidada de nuestros bancos (%)



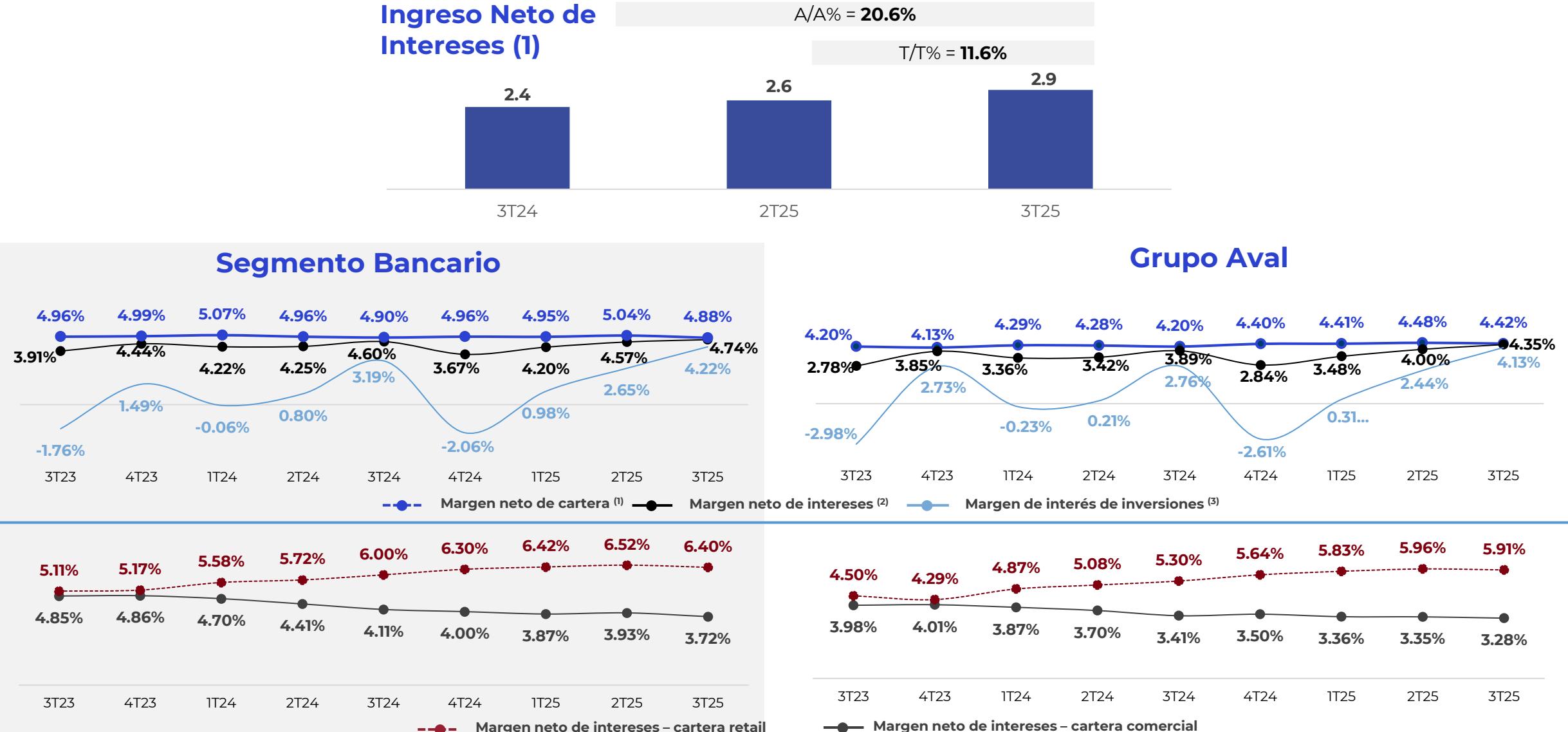
	3T24	2T25	3T25									
Core Equity Tier 1	12.8	13.3	14.0	10.6	10.7	11.0	19.3	20.3	20.8	11.0	9.8	9.8
AT1	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Capital Primario (Tier 1)	12.8	13.3	14.0	10.6	10.7	11.0	19.3	20.3	20.8	11.0	9.8	9.8
Capital Adicional (Tier 2)	2.1	1.7	1.6	2.6	2.4	2.3	0.0	0.1	0.2	1.5	1.5	1.9
Solvencia Total	14.9	15.0	15.6	13.2	13.1	13.3	19.3	20.4	21.0	12.5	11.3	11.7

(1) Calculado como el patrimonio total menos Goodwill y otros intangibles / Total activos menos Goodwill y otros intangibles

(2) La solvencia del banco AV Villas se reporta de manera separada dado que no tiene que cumplir con los requisitos de adecuación del capital consolidado

NIM – MARGEN DE INTERÉS NETO (1+2)

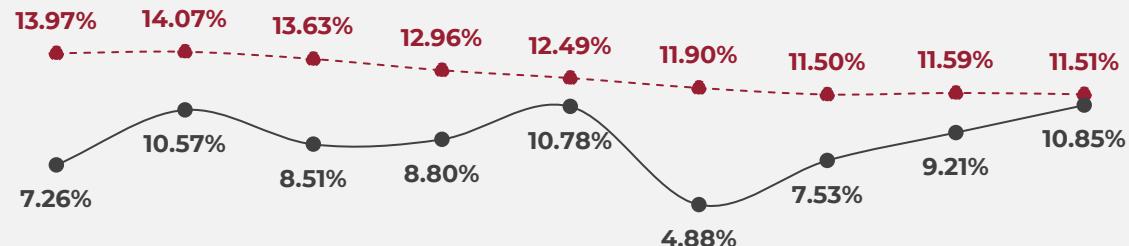
Cifras en Ps Billones



(1) Ingreso neto de intereses de cartera dividido entre el promedio de cartera (2) Incluye los ingresos netos por intereses más los ingresos netos por cambio en el valor razonable de activos negociables, divididos por el promedio de activos productivos. El margen neto de interés sin el ingreso por actividades de negociación a través de pérdidas o ganancias fue de 3.1% para 3T25, 3.4% para 2T25, y 2.9% para 3T24. (3) Ingreso neto de intereses de inversiones más cambio en el valor razonable de activos negociables e ingresos por interbancarios dividido entre el promedio de inversiones e interbancarios

NIM – MARGEN DE INTERÉS NETO (2 I 2)

Segmento bancario

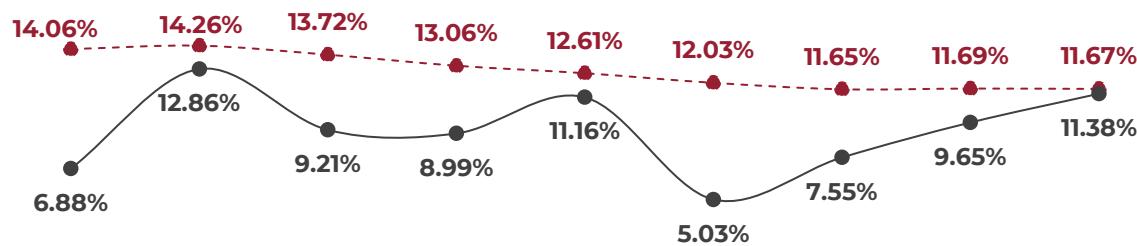


● Tasa promedio de inversiones en renta fija y repos



● Costo de fondeo

Grupo Aval



● Tasa promedio de inversiones en renta fija y repos

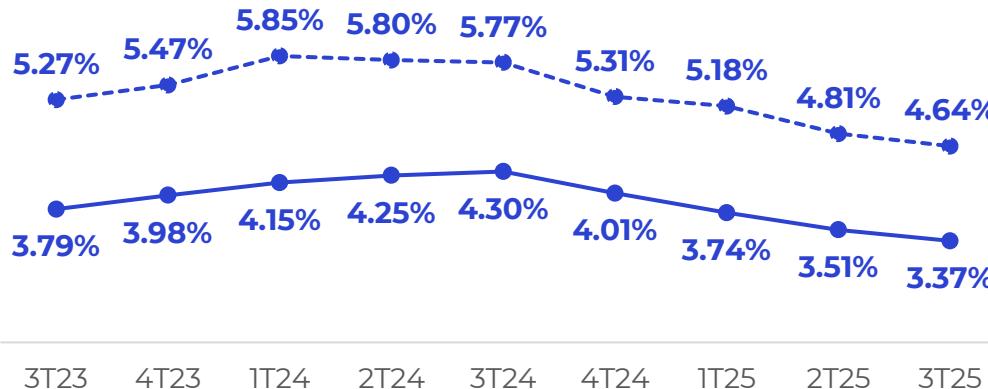


● Costo de depósitos

CALIDAD DE CARTERA (1/3)

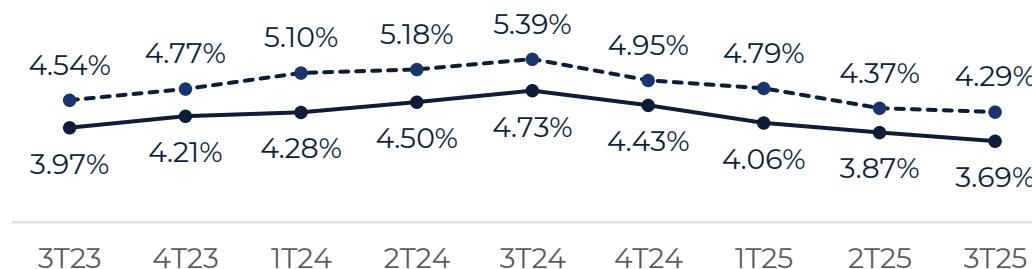
Cifras en Ps miles de millones

Calidad de cartera & Ratios de cobertura

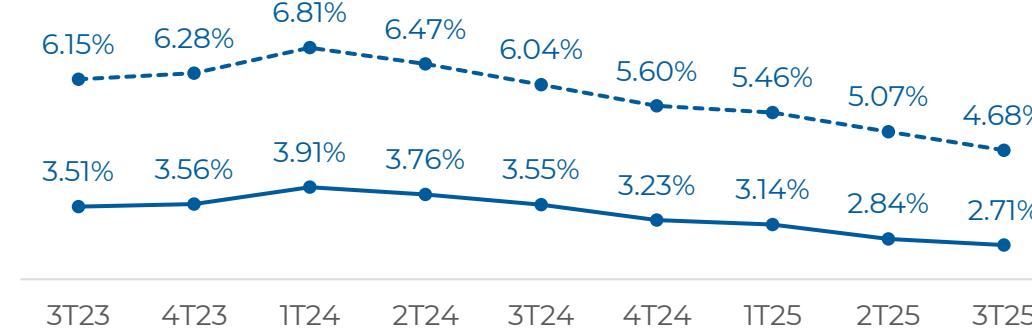


	3T24	4T24	1T25	2T25	3T25
Cartera vencida +30 días					
Saldo inicial cartera vencida +30	11,206	11,219	10,585	10,293	9,588
Nueva cartera vencida +30	1,409	998	1,397	822	1,083
Castigos de cartera	(1,395)	(1,632)	(1,689)	(1,527)	(1,227)
Saldo final cartera vencida + 30	11,219	10,585	10,293	9,588	9,443
Provisiones / Cartera vencida (+30)	93.0%	94.5%	92.9%	95.5%	95.4%
Cartera vencida +90 días					
Saldo inicial cartera vencida +90	8,205	8,365	7,995	7,443	7,007
Nueva cartera vencida + 90	1,555	1,262	1,136	1,092	1,070
Castigos de cartera	(1,395)	(1,632)	(1,689)	(1,527)	(1,227)
Saldo final Cartera Vencida + 90	8,365	7,995	7,443	7,007	6,850
Provisiones / Cartera vencida (+90)	124.8%	125.2%	128.4%	130.6%	131.5%
Castigos anualizados/ Cartera vencida (+90) promedio	67.4%	79.8%	87.5%	84.6%	70.9%

Comercial



Consumo

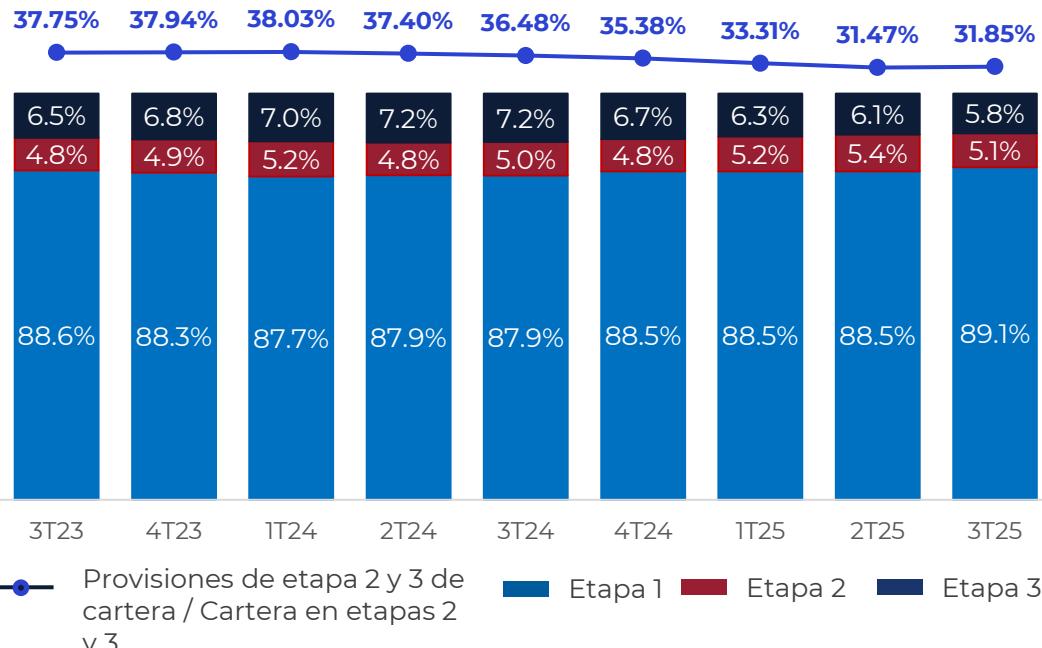


Vivienda

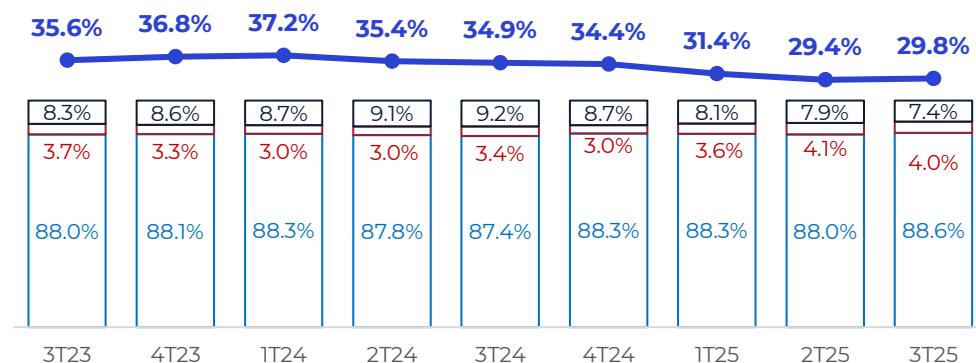


CALIDAD DE CARTERA (2/3)

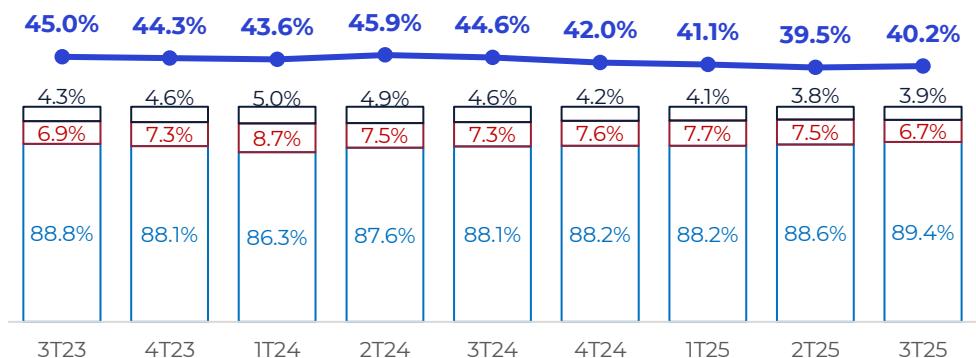
Cartera por etapas



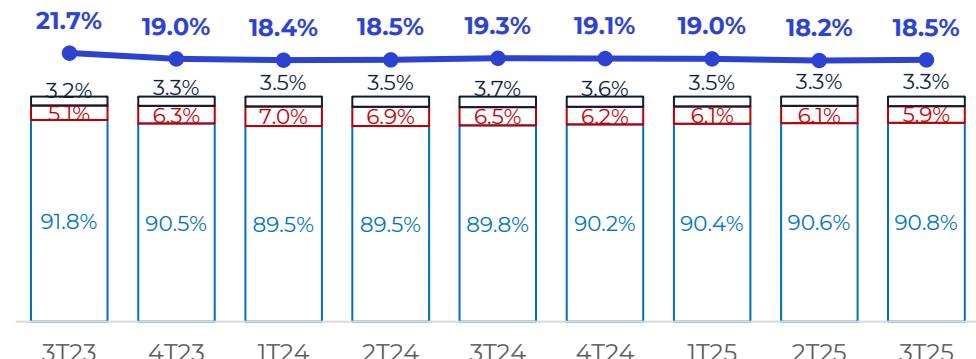
Comercial



Consumo

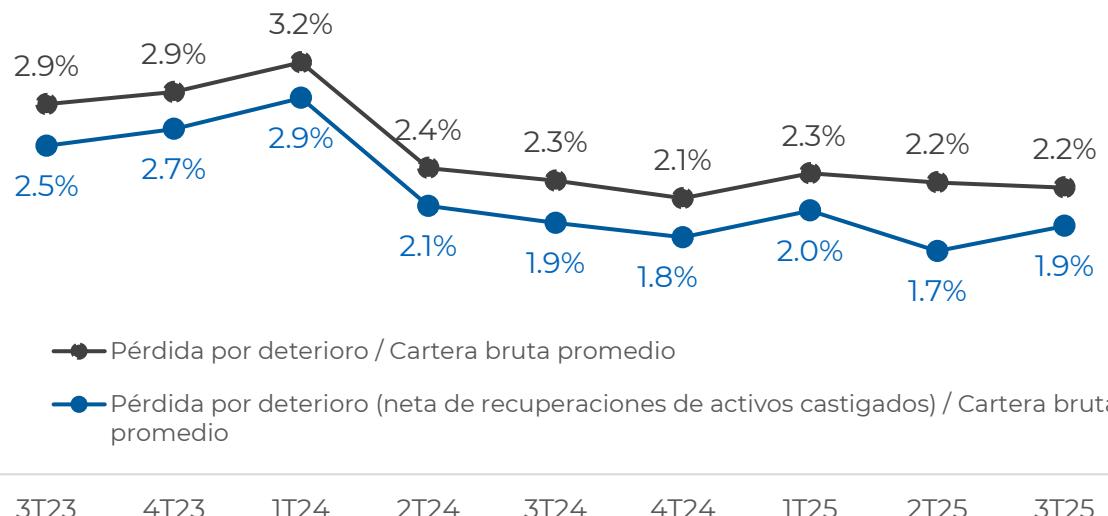


Vivienda

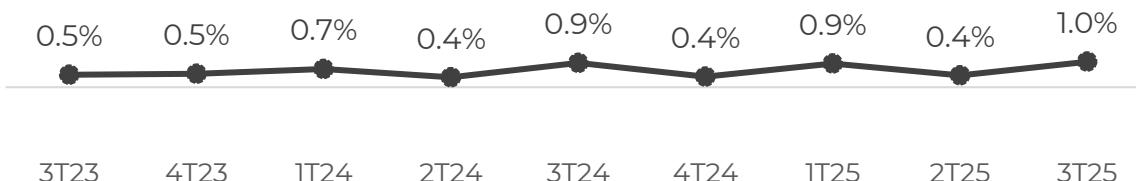


CALIDAD DE CARTERA (3/3)

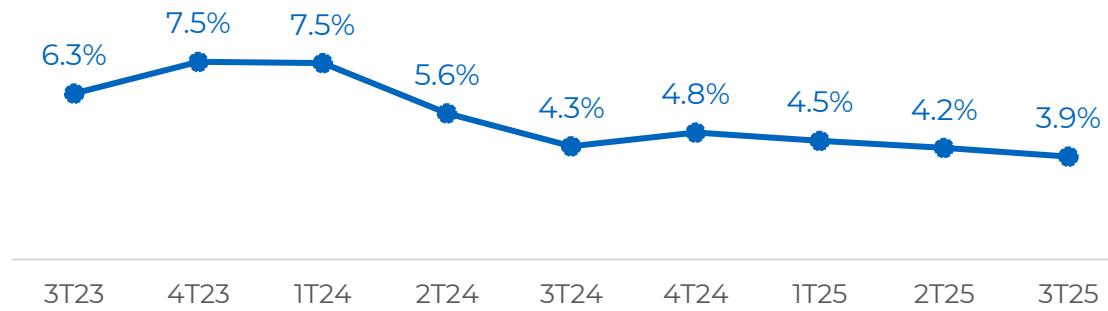
Costo de riesgo



Costo de riesgo, neto - Cartera comercial



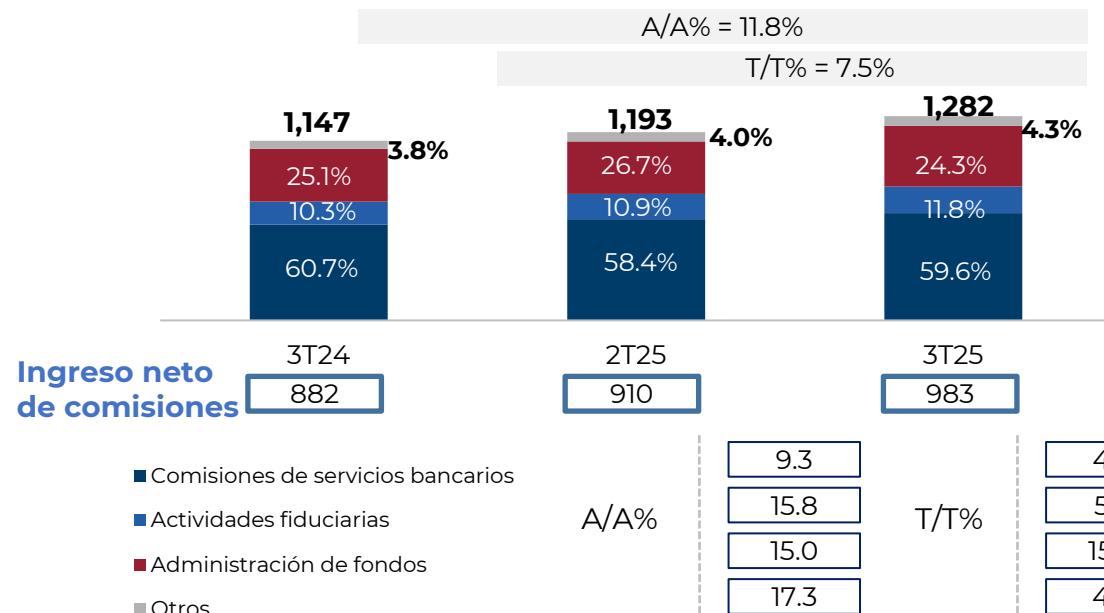
Costo de riesgo, neto – Cartera de consumo



COMISIONES, OTROS INGRESOS DE LA OPERACIÓN

Cifras en Ps miles de millones

Ingreso de comisiones bruto



Sector no financiero (*)

	3T24	2T25	3T25
Energía y gas	233	279	294
Infraestructura	353	306	251
Hotelería	22	17	20
Agroindustria	9	-7	-2
Otros (**)	-94	-102	-101
Total	523	493	463

(*) Ingreso neto por venta de bienes y servicios

(**) Refleja el sector neto No Financiero proveniente de los call-centers Nexa BPO, Megalínea y Aportes en Línea, así como otras subsidiarias

Otros ingresos de la operación

Total ingreso neto derivados

Ganancia neta por diferencia en cambio

Ganancias (pérdidas) en derivados y divisas, netos (1)

	3T24	2T25	3T25
-242	-16	-511	
17	33	299	
-225	17	-211	
10	14	19	
82	89	89	
115	-56	34	
11	7	3	
102	96	87	
166	271	119	
261	438	139	

Utilidad en valoración de activos

Ingreso neto de instrumentos financieros mandatorios a valor razonable

Ganancia neta en venta de inversiones y realización de ORI

Utilidad en venta de activos no corrientes mantenidos para la venta

Ingresos de inversiones no consolidadas (2)

Otros ingresos de la operación

Total otros ingresos de la operación

(1) Incluye la porción relacionada con derivados de negociación y cobertura del "ingreso neto de actividades de negociación"

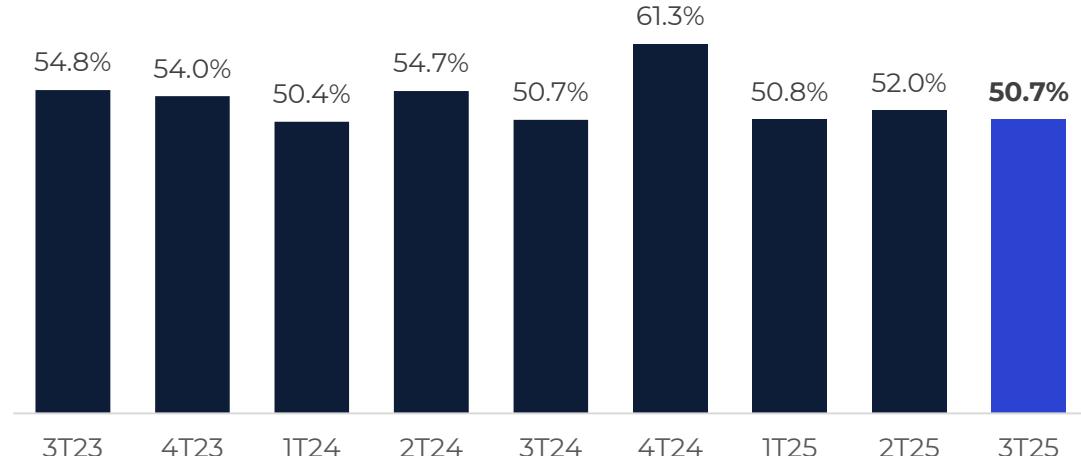
(2) Incluye ingreso de método de participación, ingresos por dividendos y otros ingresos.

EFICIENCIA

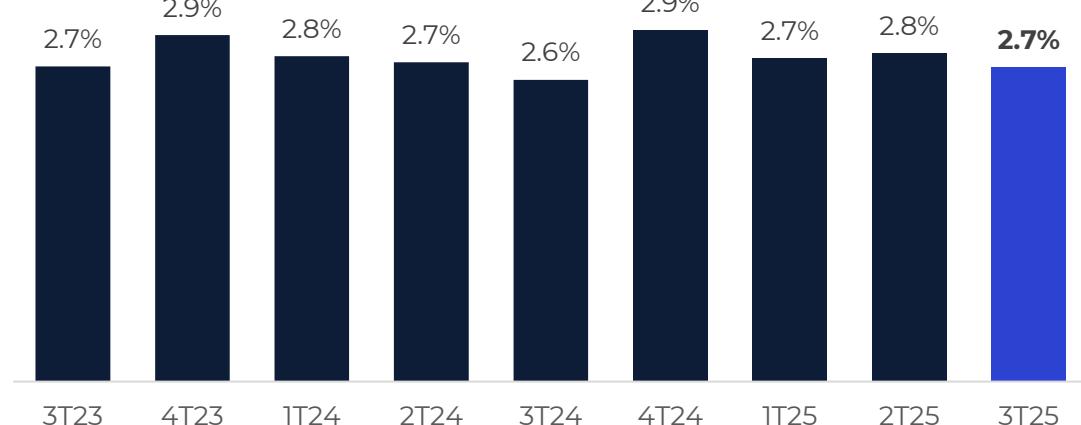
Cifras en Ps miles de millones

	3T24	2T25	3T25	A/A%	T/T%
Gastos de personal	815	842	854	4.8%	1.4%
Gastos generales de administración	1,000	1,171	1,161	16.1%	-0.8%
Gastos por depreciación y amortización	176	201	201	14.4%	0.2%
Otros gastos	73	95	61	-17.5%	-36.2%
Total otros egresos	2,065	2,309	2,277	10.3%	-1.4%

Gasto operacional / ingreso total ⁽¹⁾



Gasto operacional / Promedio activos ⁽²⁾

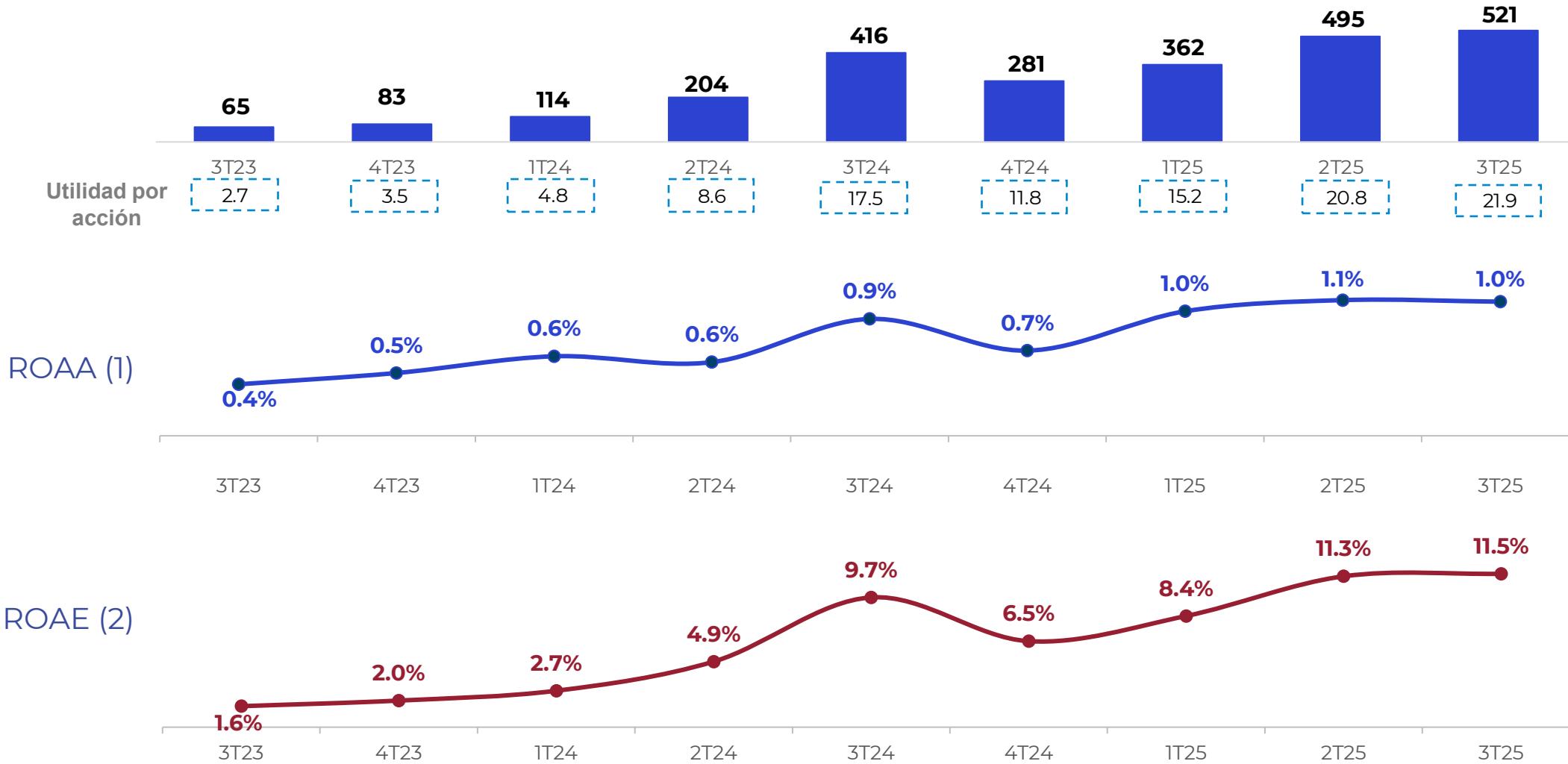


(1) El ratio de eficiencia es calculado como Total Otros Gastos divididos por la suma de los ingresos netos totales por intereses, más ingreso neto por comisiones y honorarios, más ingreso neto de actividades de negociación, más otros ingresos. (2) El ratio de eficiencia es calculado como Total Otros Gastos anualizados dividido entre el promedio de activos totales.

RENTABILIDAD

Cifras en Ps miles de millones

Utilidad neta atribuible a los accionistas



(1) ROAA es calculado como utilidad neta anualizada dividido por el promedio de activos . (2) ROAE para cada periodo es calculado como la utilidad neta atribuible a los accionistas anualizada dividida entre el promedio del patrimonio atribuible a los accionistas de Grupo Aval



SEGUIMOS
CUMPLIÉNDOLE A

